

Erfolgreiche und erfahrene Handelsvertretung sucht eine(n) Mitarbeiter(in) für den

Technischen Vertrieb Innen-/Außendienst

Seit 1990 vertreten wir Systeme innovativer Haustechnik im Bereich ökologischer Heizsysteme und Wohnungslüftung im Gebiet Saarland, Weinstraße, Mosel und Luxemburg. Die von uns vertretenen Hersteller sind Vorreiter und über Jahrzehnte erfahrene Unternehmen sowie Technologieführer Ihrer Branche.

Unser Leitbild ist es, mit unserer Technik zum Klimaschutz beizutragen mit Lösungen, die Umweltschutz, Wirtschaftlichkeit und Komfort vereinen.

Planer, Architekten, überwiegend jedoch ausgewählte Handwerksunternehmen sind unsere Kunden. Vorrangiges Anliegen ist es, diese ökologischen technischen Systeme im Markt zu verbreiten und den mit uns kooperierenden Handwerksbetrieben hierdurch eine hervorragend nachhaltige Zukunftsperspektive zu eröffnen und sie bei dieser Entwicklung eng zu begleiten. Hersteller, Vertrieb, Handwerksunternehmen und Endverbraucher bilden ein begeistertes Netzwerk zur Realisierung dieser gesellschaftlich relevanten Idee.

Ihre Aufgaben umfassen

- Kunden betreuen, Kunden begeistern, Freude an der Arbeit weitergeben
- im Innendienst: durch Technische Beratung, Angebotsunterstützung
- im Außendienst: durch Systemberatung, technische Einweisung und Verkaufunterstützung

Voraussetzungen: Sie haben einen Fachhochschulabschluss oder sind Meister(in) im Heizungs-Lüftungsbereich oder verwandten Gebieten. Wir sind jedoch auch offen für qualifizierte Quereinsteiger/innen mit entsprechendem Engagement.

Unserem neuen Teammitglied bieten wir

- einzigartige Entwicklungsmöglichkeiten,
- einen sicheren und abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit ausgezeichneter Perspektive,
- ein der anspruchsvollen Aufgabe angemessenes Vergütungssystem.

Wenn diese vielseitige und gesellschaftlich relevante Aufgabe Sie reizt, wenn Sie engagiert die Wünsche unserer Kunden erfüllen wollen, wenn Sie kreativ und eigeninitiativ Ihre berufliche Zukunft mitgestalten wollen, Ihre Lernfähigkeit nie verlieren und Weiterbildung als Teil Ihrer persönlichen Entwicklung schätzen, wenn Sie gerne im Team arbeiten und Ihren Anteil zum Erfolg beitragen möchten, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung.



Weitere Informationen erhalten Sie bei:
Ihre Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte an:

Handelsvertretung
Ingenieurbüro Ulrich Beckedahl
Kaiserstr. 256
66133 Saarbrücken
Tel. 0681-818570
info@beckedahl-solar.de