

Eine Idee besser! Weltmarktführer verstärkt sein Team in der Eifel

Region Eifel – Home Office

Verkaufsberater (m/w) Systemanbieter Installationstechnik

Unser Klient präsentiert sich als traditionsreiches Familienunternehmen im globalen Markt. Über Generationen hat sich unser Auftraggeber systematisch zu einem der heute weltweit führenden Anbieter von Systemen in der Gas-, Wasser-, Heizungsinstallation, Entwässerungs- sowie Vorwandtechnik entwickelt.

Neben höchster Produktqualität sind ein überzeugender Service und besondere Kundennähe, Schlüsselemente des Erfolges. Aufgrund des stetigen Unternehmenswachstums wird das regionale Team mit ambitionierten Persönlichkeiten verstärkt. Als Verkaufsberater/in verantworten Sie die aktive Betreuung der bestehenden Kundenbeziehungen (Fachhandwerker sowie -großhändler) und bauen Ihren Kundenstock kontinuierlich aus.

Wenn Sie Teil eines weltweit erfolgreichen Unternehmens sein möchten und sich mit Engagement und Begeisterung für die gemeinsame Sache einsetzen möchten, informieren wir Sie gern!

Ihre Aufgabe

- » Aktive Betreuung der Fachhandwerker & -großhändler
- » Unterstützung der Kunden von der Planung bis zum Abschluss von Objektausschreibungen
- » Begleitung von Produktneueinführungen; Durchführung von Schulungen
- » Eingabe der Kundendaten in das CRM-System
- » Planung von individuellen Marketingmaßnahmen; enge Zusammenarbeit mit den Planerberatern sowie mit der Zentrale
- » Netzwerkpflege; Repräsentation des Unternehmens
- » Permanente Marktbeobachtung & Wettbewerbsanalyse
- » Reporting an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- » abgeschlossene technische Ausbildung
- » Weiterqualifizierung im Bereich Installation oder Energie- bzw. Gebäudetechnik
- » vorzugsweise mehrjährige Vertriebs Erfahrung (idealerweise in der Sanitär- und Heizungsbranche)
- » Erfahrung im Umgang mit Kunden und Lieferanten sowie in der Verhandlung und Durchsetzung eigener Geschäftsinteressen
- » kaufmännisches Verständnis; ergebnisorientiertes Arbeiten, ausgerichtet an betriebswirtschaftlichen Kennzahlen
- » gewinnende Persönlichkeit
- » ausgereiftes Kontakt – und Kommunikationsgeschick
- » MS-Office und gutes EDV-Verständnis

Es wird eine der Qualifikation und Erfahrung entsprechende marktconforme Vergütung mit variabler Komponente angeboten.

Für eine erste Kontaktaufnahme und weiterführende Informationen steht Ihnen Frau **Stefanie Splitt, Consultant**, unter der Rufnummer **030-880199-56** gern zur Verfügung.

Sollten Sie sich angesprochen fühlen, senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und der Kennnummer 0819807-09 an stefanie.splitt@kienbaum.de.

Absolute Diskretion sowie die Berücksichtigung von Sperrvermerken sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

Kienbaum Berlin GmbH
Potsdamer Platz 8
10117 Berlin
www.kienbaum.de

Kienbaum 